

ЗАВДАННЯ ДО СЕМІНАРІВ

Завдання 1. Теми для обговорення, презентацій, доповідей.

1. Особливості сучасної тарифної політики України та інших держав.
2. Сутність і класифікація нетарифних методів регулювання ЗЕД.
3. Контингентування та ліцензування, їх вплив на рівень цін.
4. «Добровільні» обмеження експорту та встановлення мінімальних імпорتنих цін.
5. Ембарго: відкрита і завуальована форми, причини і наслідки введення.
6. Методи «прихованого протекціонізму».
7. Фінансові методи стимулювання експорту. Оцінка експортного потенціалу України.
8. Демпінг і антидемпінг. Порядок визначення показників «демпінгова маржа» і «школа від демпінгу».
9. Торговельні договори і торгові угоди. Види торгово-політичних режимів.
10. Європейська практика арбітражного розслідування комерційних справ.

Завдання 2. Розкрийте методику розрахунку показників, що характеризують участь країн у міжнародній торгівлі:

Таблиця 1

Показники, що характеризують участь країн у міжнародній торгівлі

<i>Групи показників</i>	<i>Характеристика</i>
Показники обсягів	
Показники інтенсивності	
Показники інтегрованості	
Показники структури торгівлі	
Показники динаміки торгівлі	
Показники результативності	

1) Використовуючи статистичні данні Державного комітету статистики України (www.ukrstat.gov.ua) та Урядового порталу Кабінету Міністрів України (www.kmu.gov.ua) проаналізуйте:

- а) обсяг та динаміку зовнішнього товарообігу України;
- б) торговельний баланс, сальдо торговельного балансу, причини, які цьому сприяли;
- в) структуру експорту та імпорту,
- г) зовнішньоекономічні зв'язки з окремими країнами, групами країн;
- д) ефективність стану зовнішньоекономічних зв'язків у цілому.

Завдання 3. Зовнішня торгівля України характеризується такими даними (табл. 2).

Розрахувати щодо кожної групи країн:

1. торговий баланс;
2. зовнішньоторговий оборот;
3. зовнішньоторговельне сальдо;
4. відносну частку Азіатських країн та інших країн в українському експорті та імпорті.

Таблиця 2

Зовнішня торгівля України

Показник	Азіатські країни	Інші країни
Експорт товарів, млн дол. США	17220,144	21114,56
Імпорт товарів, млн дол. США	18614,761	26419,73
Експорт послуг, млн дол. США	3451,3	4054,2
Імпорт послуг, млн дол. США	3812,4	3110,1

Завдання 4. Відомо, що торгівля ліками та іншими товарами медичного призначення регулюється державними органами. Зокрема, функція закупівлі та зберігання лікарських засобів та інших товарів медичного призначення як вітчизняного, так й іноземного виробництва, покладена на Державне підприємство «Укрвакцина», підпорядковане Міністерству охорони здоров'я України. Також у сфері закупівель лікарських засобів та інших виробів медичного призначення на державному рівні діє Державне підприємство «Укрмедпостач». Закупівлею медичного обладнання та санітарного транспорту займається Державне українське об'єднання «Політехмед» та ін. В таблиці 3 наведено дані щодо зовнішньої торгівлі України товарами медичного призначення.

Таблиця 3

Зовнішня торгівля України товарами медичного призначення

Тип медичного призначення	2019		2020		2021	
	експорт	імпорт	експорт	імпорт	експорт	імпорт
Лікарські засоби	87,6	1334	123	1868	142,8	2359
Медичне обладнання	17,8	278,6	26,6	437	32,6	601
Інші медичні товари	4,9	50,5	6,9	64,1	8,3	74,3

Чому така велика увага приділяється торгівлі товарами, які не мають значної питомої ваги ані в експорті, ані в імпорті?

Грунтуючись на статистичних даних щодо торгівлі товарами медичного призначення, поясніть значущість торгівлі цими товарами для України.

Проаналізуйте динаміку (темпи росту та темпи приросту) зовнішньої торгівлі України товарами медичного призначення протягом зазначеного періоду та зробіть висновки щодо виявлених тенденцій.

Завдання 5. IBM продає комплектуючі для складання і готові комп'ютери в Україну. Україна запроваджує високе імпордне мито на ввезення зібраних комп'ютерів IBM, щоб захистити українських виробників, і різко збільшує податок на прибуток іноземних компаній. Що може зробити IBM, щоб скоротити обсяг податків на прибуток, які виплачуються в Україні:

- а) викупити в Україні частину підприємств конкурентів і застосувати занижені трансфертні ціни на поставки комплектуючих для цих підприємств;
- б) створити в Україні свою філію і застосувати завищені трансфертні ціни на поставки комплектуючих для цієї філії;
- в) створити в Україні СП і застосувати занижені трансфертні ціни на поставки комплектуючих?

Завдання 6. Ви працюєте радником у Кабінеті Міністрів. Які пропозиції щодо вдосконалення регулювання ЗЕД в Україні Ви могли б надати?

Завдання 7. Фірма «Ерудит» придбала у нерезидента автомат для фасування м'ясних виробів, що підлягає сертифікації в Україні, та оформила його в режим «митний склад» для зберігання на своєму митному ліцензійному складі. Для здійснення сертифікації фірма звернулась до державного органу стандартизації та сертифікації, який запропонував привести цей автомат до спеціального приміщення цієї організації на час проведення сертифікації.

Проаналізуйте ситуацію. Чи можливий тимчасовий випуск товарів з митного ліцензійного складу? Якщо так то у яких випадках і за яких умов? Якими мають бути дії у цьому випадку власника ліцензійного митного складу?

Завдання 8. Підприємство-резидент «Місто» на підставі договору купівлі-продажу з підприємством-нерезидентом «Mahindra» одержало товар на суму 15 569 дол. США, у тому числі транспортні послуги на території України на 1210 дол. США (відповідно до рахунку-фактури) на умовах СРТ (перевезення оплачене до пункту призначення) м. Хмельницький. Даний товар обкладається митом за ставкою 9%, ставка митного податку 0,2%. Курс долара США на день пред'явлення взяти згідно поточного курсу НБУ.

Необхідно розрахувати фактурну вартість товару, митну вартість, суми мита, митного податку та ПДВ.

Завдання 9. Визначити продажну ціну на імпортовану продукцію за наданими умовами. Назва продукції – кольорові телевізори. Країна-виробник Республіка Корея.

1. Контрактна вартість товару – 5000 дол. США
2. Митний збір за оформлення митної декларації – 0,2 %
3. Сума фрахту – 1000 дол.
4. Страхування вантажу – 800 дол.
5. Ставки мита а) преференційні – 0% б) пільгові – 10% в) повні – 20%
6. Акцизний збір на імпортовану продукцію – 10%
7. ПДВ на імпорт продукції – 20 %

8. Питома вага витрат обігу до купівельної ціни – 8%
 9. Умовна рентабельність – 30%
 10. Умова постачання – CIF (товар перейшов через поручні судна в порту відвантаження)
- Курс долара США на день пред'явлення взяти згідно поточного курсу НБУ.

Завдання 10. Дайте аргументовану відповідь на питання, аналізуючи дані, наведені в таблиці 4:

Таблиця 4

Експорт товару фірм А; В; С до США

Показник	Фірма А	Фірма В	Фірма С
Середні питомі витрати, дол. США	10	10	10
Ціна товару на внутрішньому ринку, дол. США.	10	12	9
Експортна ціна товару, дол. США.	11	11	9
Ціна товару в США, дол. США.	12	13	10

Яка з трьох фірм-експортерів товару може бути звинувачена в демпінгу на американському ринку:

- а) фірма А;
- б) фірма В;
- в) фірма С;
- г) фірми А і В;
- д) жодна з фірм?

Завдання 11. Вартість ввезеного до України товару за контрактом становить 120 тис. дол. США. Витрати на транспортування залізничним транспортом встановлені в розмірі 2 дол. за 1 км. Відстань до українського кордону – 1600 км. Ставка ввізного мита 20%, ставка акцизу 15%. Визначити митну вартість увезеного товару і розмір митних платежів за різних базисних умов постачання: EXW (продавець надасть товар у розпорядження покупця на своєму підприємстві чи в іншому названому місці), DDU (постачання покупцю товару без проведення його митного очищення для імпорту та без розвантаження з будь-якого прибулого транспортного засобу в названому місці призначення) Одеса.

Завдання 12. Українська фірма-імпортер повинна сплатити митні платежі в сумі 26 476 тис. грн. Митним органом була надана відстрочка платежу з погашенням трьома рівними частинами через кожні 8 днів після моменту декларування. Ставка НБУ за наданими у цей період кредитам дорівнювала 20% річних. Розрахувати загальну суму митного платежу з урахуванням розміру пені за весь період відстрочки.

Завдання 13. Відповідно до оформленої вантажної митної декларації сума митних платежів дорівнює 4,5 тис. грн. Митний орган затвердив графік їхньої оплати за наступними пропорціями: 15% суми через 10 днів після декларування вантажу; 20% – через 20 днів; 50% – через 40 днів. Різниця між загальною сумою та сумою відстрочки платежу декларантом була внесена авансом. Ставка НБУ по наданих кредитах на день прийняття ВМД дорівнювала 23% річних. Розрахувати загальну суму митних платежів і розмір пені за весь період термінування платежу.