**Практичне заняття з дисципліни**

**«Економіка та управління в сфері торгівлі»**

**Тема заняття: Управління прибутком торговельного підприємства**

**План заняття:**

**1. Індивідуальне опитування за основними положеннями теми:**

1. Економічна природа та джерела утворення прибутку торговельного підприємства;

2. Рентабельність торговельного підприємства, та показники, котрі її характеризують;

3. Фактори, що визначають прибуток та рентабельність торговельного підприємства;

*4. Стратегія управління прибутком торговельного підприємства;*

*5. Вихідні передумови та методика аналізу прибутку підприємства;6. Методика обґрунтування (прогнозу) прибутку на майбутній період;7. Розподіл та використання прибутку підприємства.*

**2. Заслуховування доповідей з питань управління прибутком торговельного підприємства, та їх обговорення.**

**Теми доповідей (презентацій):**

1. Основні функції та чинники, що впливають на прибуток торговельного підприємства
2. Планування, формування і розподіл чистого прибутку торговельного підприємства
3. Державна політика оподаткування торговельних підприємств
4. Система оподаткування торговельного підприємства
5. Аналіз та планування податкових платежів

3. Індивідуальне тестування.

4. Виконання практичних задач: **Д/З**

**Задачі для самостійного рішення:**

**Задача 1.**

На підставі даних (табл.1) розрахувати суму та рівень операційного прибутку магазину «Сільпо». Проаналізувати виконання плану з усіх показників та обчислити вплив факторів на прибуток магазину від операційної діяльності.

*Таблиця* *1* – **Дані для розрахунків**

|  |  |
| --- | --- |
| Показник  | Поточний рік  |
| план  | фактично  |
| Роздрібний товарооборот, тис. грн  | 85400,0  | 85500,0  |
| Комерційний доход, сума, тис. грн  | 5200,0  | 5250,0  |
| рівень, %  |   |   |
| Витрати обігу, сума, тис. грн  | 2700,5  | 2600,5  |
| рівень, %  |   |   |
| Прибуток, сума, тис. грн  |   |   |
| рівень, %  |   |   |

**ВИСНОВКИ:**

**Задача 2.**

Визначити план прибутку універсаму «Оберіг» на майбутній рік, використовуючи метод прямого розрахунку прибутку (табл. 1).

У плановому році передбачається: збільшити обсяг роздрібного товарообороту на 15,4%; підвищити середній рівень комерційного доходу за рахунок змін у структурі товарообороту на 1,5% (темп підвищення); знизити рівень витрат обігу на основі ефекту масштабу на 0,9% (темп зниження); збільшити прибутки від іншої операційної діяльності на 15 тис. грн.

Заповнити таблицю плановими показниками.

 *Таблиця 1* – **Інформація для розрахунків**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показник  | Факт за поточний рік  | План  |
| майбутній рік  | у % до факту поточного року  |
| Товарооборот, тис. грн  | 5750 |   |   |
| Комерційний доход, тис. грн  | 770,5 |   |   |
| Рівень комерційного доходу, %  |  |   |   |
| Витрати обігу, тис. грн  | 718,1 |   |   |
| Рівень витрат, %  |  |   |   |
| Прибуток від реалізації, тис. грн  |  |   |   |
| Рентабельність обороту, %  |  |   |   |
| Сальдо інших доходів та витрат від операційної діяльності, тис. грн  | 31,0 |  |  |
| Прибуток від операційної діяльності, тис. грн  |  |   |   |

**ВИСНОВКИ:**