**Практичне заняття з дисципліни**

**«Економіка та управління в сфері торгівлі»**

**Тема заняття: Управління доходами торговельного підприємства (2ч)**

**План заняття:**

**1. Індивідуальне опитування за основними положеннями теми:**

1. Склад та джерела утворення доходів торговельного підприємства;

2. Доходи в системі показників стратегічного розвитку підприємства;

3. Чинники, які визначають розмір доходів торговельного підприємства.

**Цінова політика торговельного підприємства та механізм її формування;**

4. Стратегія управління доходами торговельного підприємства: вихідні передумови та порядок розробки;

5. Вихідні передумови та методичний інструментарій аналізу доходів торговельного підприємства;

6. Методи обґрунтування плану-прогнозу доходів торговельного підприємства.

**2. Заслуховування доповідей з питань управління доходами торговельного підприємства, та їх обговорення.**

**Теми доповідей (презентацій):**

1. Сутність поняття ціни, структурні елементи та механізм формування цін
2. Етапи встановлення ціни , методи ціноутворення
3. Державне регулювання цін
4. Зміст цінової політики підприємств торгівлі в сучасних умовах господарювання
5. Вплив цінової політики підприємства на формування комерційного доходу від реалізації товарів
6. Принципи цінової політики торгівлі в сучасних умовах господарювання
7. Показники, що характеризують обсяг та рівень комерційного доходу від реалізації товарів торговельного підприємства. Фактори, що впливають на формування комерційного доходу, обсягу та складу.

3. Індивідуальне тестування.

4. Виконання практичних задач:

**Задачі для вирішення:**

**Задача 1.**

Заповнити таблицю 1 та використовуючи її дані, визначити вплив на суму комерційного доходу зміну товарообороту та середнього рівня доходу і обов’язково зробити висновки.

*Таблиця 1.* **– Дані для розрахунків, тис. грн**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показник | Фактично за минулий рік | Звітний рік | | | Відхилення (+; -) | | У % до минулого року  (4/2 \*100) |
| план | факт | % виконання плану  (4:3\*100) | від плану  (4-3) | від минулого року  (4-2) |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** | **7** | **8** |
| Товарооборот | 8775 | 10750 | 10550 | **?** | **?** | **?** | **?** |
| Комерційний доход | 5550 | 6750 | 6500 | **?** | **?** | **?** | **?** |
| Середній рівень комерційного доходу, % | **?** | **?** | **?** | Х | **?** | **?** | Х |

**Висновки:**

**Задача 2.**

Визначити план комерційного доходу від реалізації в сумі та відсотках до товарообороту на майбутній період по підприємству роздрібної торгівлі, використовуючи економіко-статистичний метод розрахунків. Урахувати, що товарооборот фірми становитиме за планом на майбутній період 3250 тис.грн.

*Таблиця 1.*– **Дані для розрахунків**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Період | Умовні позначення | Рівень доходу, % |
| Перший | К1 | 22,9 |
| Другий | К2 | 23,7 |
| Третій | К3 | 23,1 |
| Четвертий | К4 | 23,8 |
| П’ятий | К5 | 24,2 |