

KOMPLEMENTY

11a Proszę posłuchać dialogów, a następnie określić, kto rozmawia (osoby młode, starsze) i w jakiej sytuacji (w kontakcie formalnym / nieformalnym).

– Podoba mi się twój krawat.
– Dziękuję. **a**

– Masz ładną sukienkę.
– Naprawdę? Nie jest nowa. **b**

– Masz świetne dżinsy!
– Mówisz serio? Dziękuję! **c**

– Ładnie panu w tym garniturze.
– Dziękuję pani. Jest pani bardzo miła. **d**

podobać się + mianownik

Podoba	mi	nam	się	twoja koszula (l. poj.)
Podobają	ci	wam	się	twoje okulary (l. mn.)
	mu / jej	im		

– Świetnie wyglądasz!
– Dziękuję, miło mi to słyszeć! **e**

11b Proszę powiedzieć komplement koledze / koleżance, który / która siedzi obok. On / ona mówi komplement następną osobie, następną osobą kolejnej.

SKLEP ODZIEŻOWY „U KRAWCA”



12 Proszę posłuchać sześciu krótkich dialogów, a następnie odpowiedzieć, czy to prawda (P) czy nieprawda (N):

Przykład: Biała spódnica kosztuje 119 zł.

- Klient chce kupić zielony podkoszulek.
- Buty są czarne.
- Dziewczyna kupuje szeroką dżinsową spódnice.
- Ubranie jest tanie, bo jest w promocji.
- Klient nie kupuje tego garnituru.

P / **N**

P / N

P / N

P / N

P / N

P / N

Klient: Czy mogę zobaczyć ten zielony sweter?

Ekspedient: Jaki **rozmiar**?

Klient: 38.

Ekspedient: Proszę bardzo.

Klient: Czy mogę **przymierzyć**?

Ekspedient: Tak, oczywiście. Tam jest **przymierzalnia**.

(Po chwili)

Klient: Niestety, jest za duży. Czy jest **mniejszy**, może 36?

Ekspedient: Tak, proszę.

(Po chwili)

Klient: Dziękuję. Ten jest dobry. Ile kosztuje?

Ekspedient: 225 złotych.

Klient: O, jest za drogi. Czy są **tańsze** swetry?

Ekspedient: Nie ma.

13a Proszę przeczytać dialog, a następnie odpowiedzieć na pytania:

- Jakiego koloru sweter chciałby kupić klient?
- Który sweter on przymierza – rozmiar 38 czy 36?
- Czy sweter jest tani?
- Czy on kupuje ten sweter?