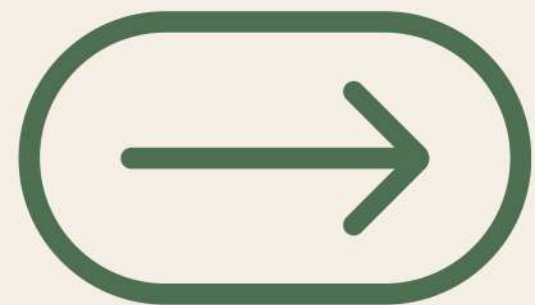




ТЕОРІЯ АРГУМЕНТАЦІЇ І ПЕРЕКОНАННЯ

Виконала: Камінська Анастасія,
МО-73

План

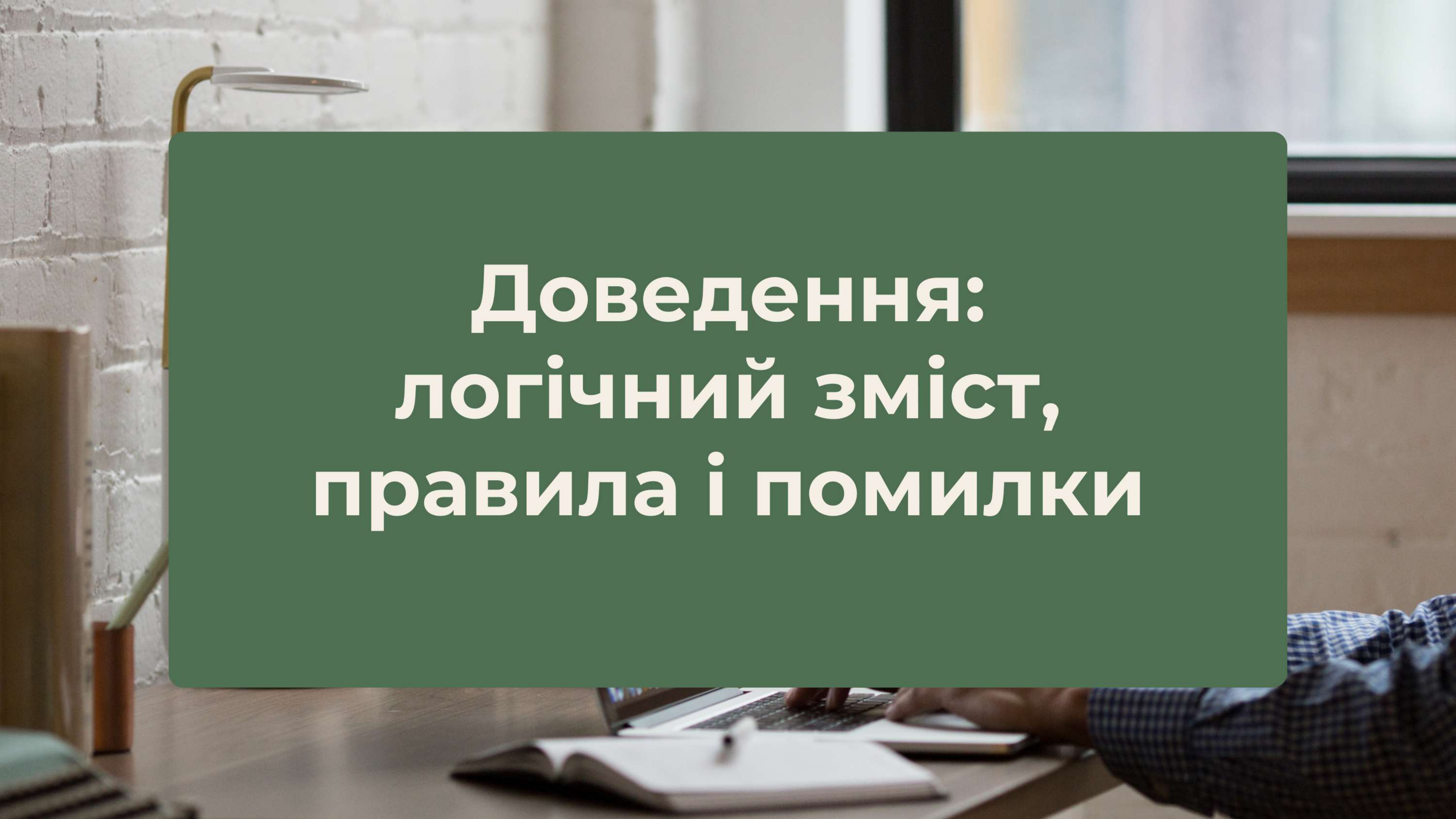


Доведення: логічний зміст, правила
і помилки

Правила й помилки аргументів

Мистецтво аргументації. Мовні
засоби переконання



A person is working at a wooden desk in a modern office setting. On the desk, there is a laptop, an open notebook with a pen resting on it, and a smartphone. The person's hands are visible, typing on the laptop keyboard. In the background, there is a white brick wall and a window. A green rectangular text box is overlaid on the center of the image.

Доведення: логічний зміст, правила і помилки



Аргументація – спосіб міркування, що складається із доведення і спростування, в ході яких формується переконання в істинності чи хибності якогось положення як у самого автора, так і в опонентів. Важливу роль у здобутті істини відіграє доведення (доказ).

Доведення – процес мислення, що полягає в обґрунтуванні певного твердження за допомогою інших тверджень, істинність яких було встановлено раніше



Будь-яке доведення складається з трьох частин:

Тези – це
твердження,
істинність якого
необхідно довести

Аргументів
(основи) – це
думки або
положення, що їх
наводять для
доведення тези

Демонстрації – це
міркування, в
процесі якого із
аргументів
виводиться
істинність або
хибність тези

Теза в доведенні — це судження, яке потребує обґрунтування. У науці це можуть бути теореми, факти чи обставини, у повсякденному житті — переконання або думки. Тезу формулюють на початку суперечки або в її ході.

Її можна подати:

- через вступні фрази («Я стверджую...», «На мою думку...»);
- у формі категоричного твердження;
- як пряме або риторичне запитання.



Аргумент — це судження, яке обґрунтовує тезу. Воно має бути:

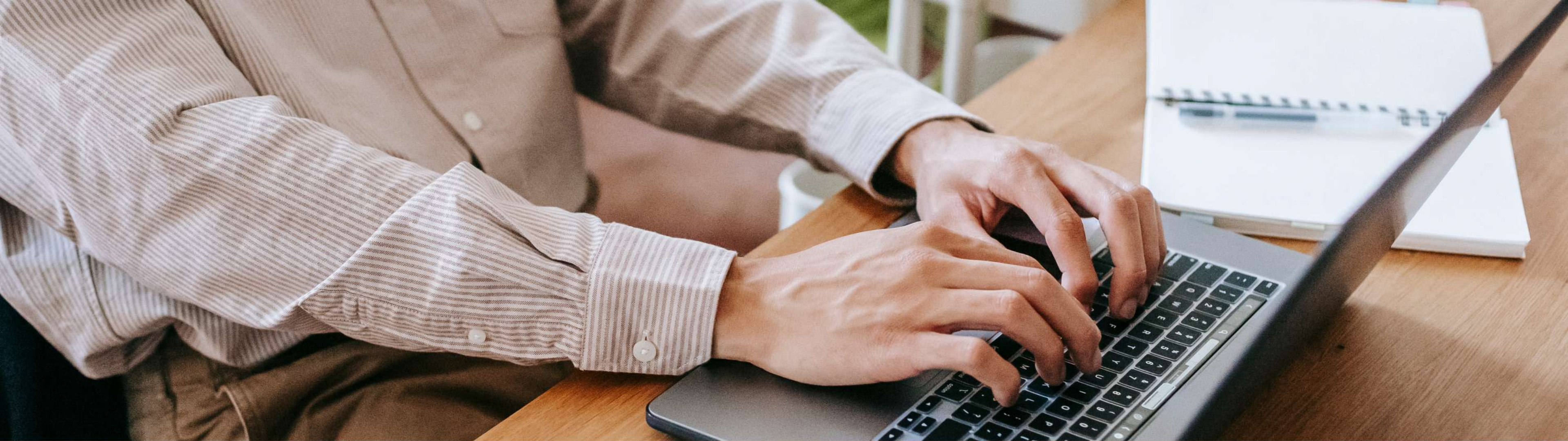
- пов'язане з тезою;
- істинним і беззаперечним.

Аргументами можуть бути:

- факти;
- наукові аксіоми й закони;
- норми права;
- дефініції понять.

Найсильніші аргументи — це факти. Наприклад, у праві юридичні факти є підставою виникнення правових відносин. Дефініції (наприклад, у геометрії) теж мають велике значення. Доведення вимагає логічного зв'язку між тезою й аргументами, який встановлюється через умовивід (дедуктивний або індуктивний). Самі по собі аргументи без зв'язку з тезою ще не є доведенням.





Правила й помилки аргументів

Правила й помилки в доведенні, що стосуються аргументів, бувають наступними:

Аргумент має бути істинним

Аргумент має бути достатньою підставою для тези

Типові помилки, що їх припускаються під час аргументації

Софізми

Паралогізми

Парадокси

Антиномії





Мистецтво
аргументації.
Мовні засоби
переконання

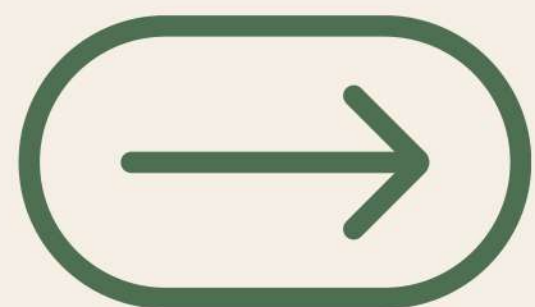
Переконання – це головний метод дії, під яким слід розуміти, з одного боку, різносторонній вплив на особу з метою формування в неї одних якостей і позбавлення інших, а з іншого – спонукання людини до певної дії.

Ефективність переконання залежить від:

- щирої віри того, хто переконує, у свої слова;
- справжнього мотиву саме переконати, а не маніпулювати;
 - психологічної готовності до впливу;
 - сприятливих зовнішніх умов;
- поваги до права іншого мати власну думку;
- урахування рівня підготовки та відкритості співрозмовника.



Основним етапом і змістом переконання є аргументація

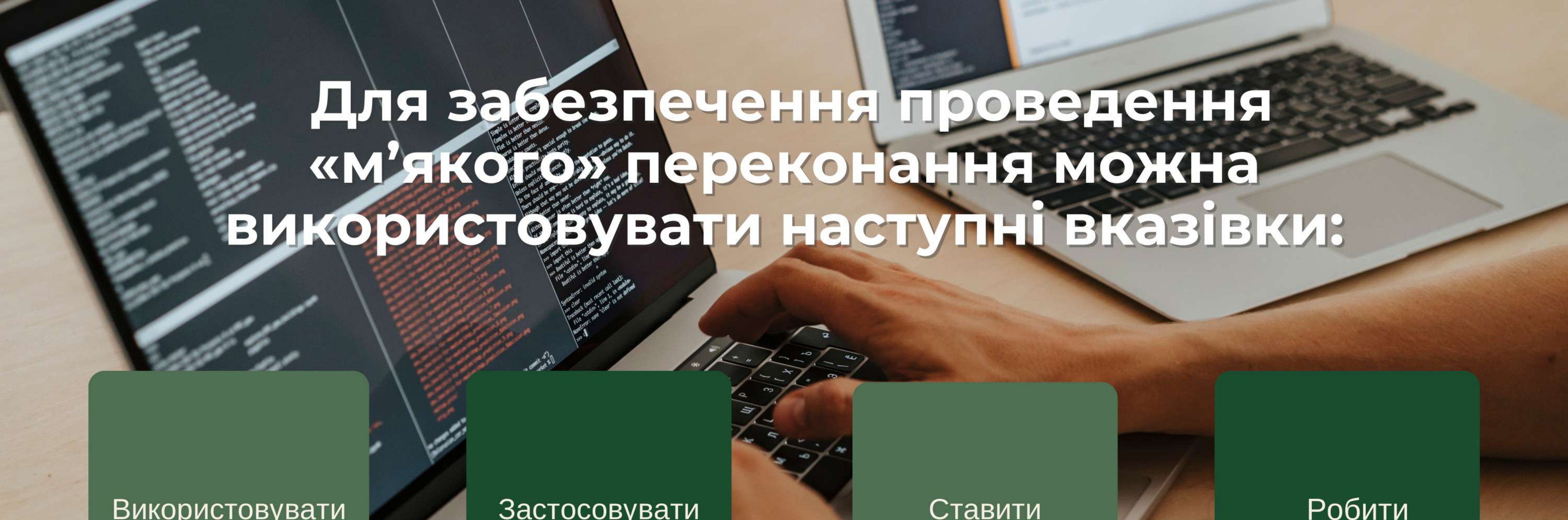


На початковій стадії аргументації визначається її мета — проблема або завдання, які слід обґрунтувати, щоб переконати аудиторію в їхній істинності чи доцільності.

Друга стадія аргументації пов'язана з пошуком, оцінюванням і аналізом фактів, свідчень, спостережень, експериментів, даних.

Третя, заключна фаза аргументації пов'язана із встановленням і обґрунтуванням логічного зв'язку між даними та одержаним на їх основі результатом.





Для забезпечення проведення «м'якого» переконання можна використовувати наступні вказівки:

Використовувати
аналогову та
метафоричну
мову.

Застосовувати
невербальне та
паравербальне
спілкування

Ставити
запитання, а не
стверджувати.

Робити
поступові дії

**Дякую
за увагу!**

