

КОМПЛЕКСНЕ ОЦІНЮВАННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ІНВЕСТИЦІЙНОЇ ТА ІННОВАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

Принципи визначення ефективності інвестиційно-інноваційної діяльності



Рис. 18.1. Системи і методи інвестиційного аналізу

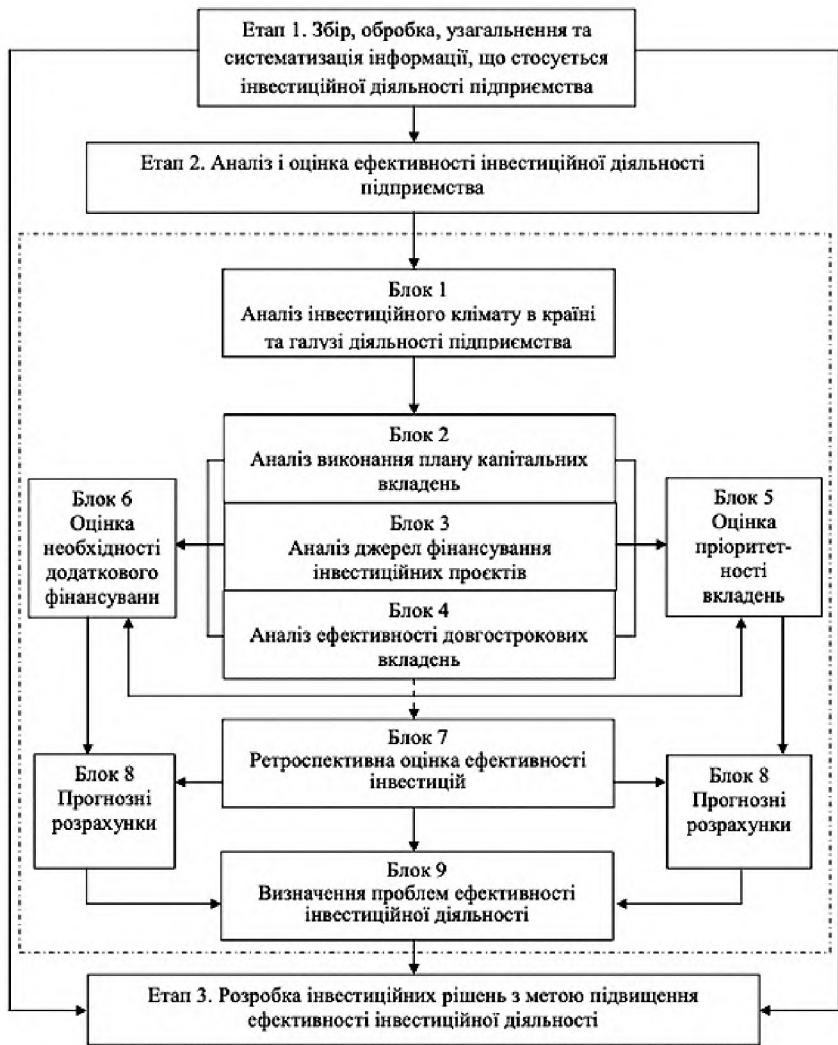


Рис. 18.2. Методика аналізу та оцінювання ефективності інвестиційної діяльності підприємства¹¹⁰

¹¹⁰ Кривов'язюк І. В. Інвестиційна діяльність підприємства: сутність, методика аналізу та шляхи підвищення її ефективності. *Науковий вісник ХДУ*. 2018. С. 83–90. URL: <http://ej.journal.kspu.edu/index.php/ej/article/view/377/374>



Рис. 18.3. Алгоритм дій з усунення різних видів відхилень від фактичних результатів інвестиційної діяльності¹¹¹

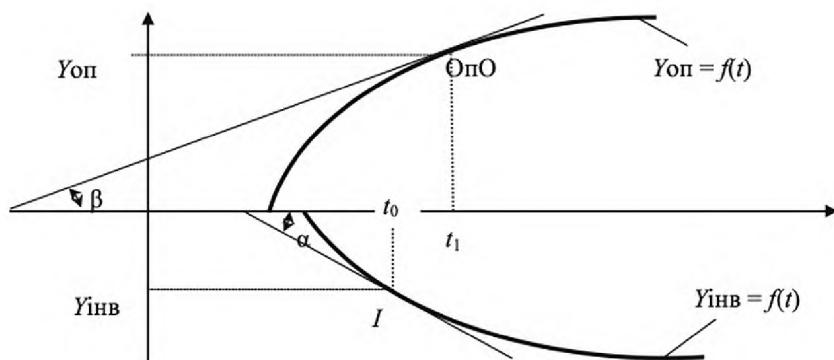


Рис. 18.4. Зображення графічної моделі оцінювання ефективності інвестиційної політики¹¹²

¹¹¹ Пічугіна Т. С., Борисова О. В. Інвестиційний менеджмент : навч. посібник / Харк. держ. ун-т харч. та торгівлі. Харків, 2009. 332 с.

¹¹² Алейнікова О. В., Притула Н. М. Інноваційний та інвестиційний менеджмент : навч. посібник. Київ : Університету менеджменту освіти, 2016. 614 с.

Показники економічної ефективності інвестиційно-інноваційних проектів



Рис.18.5. Основні показники ефективності інвестиційних проектів

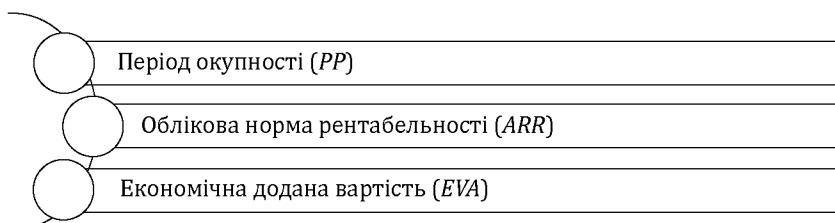


Рис. 18.6. Показники, що базуються на облікових оцінках

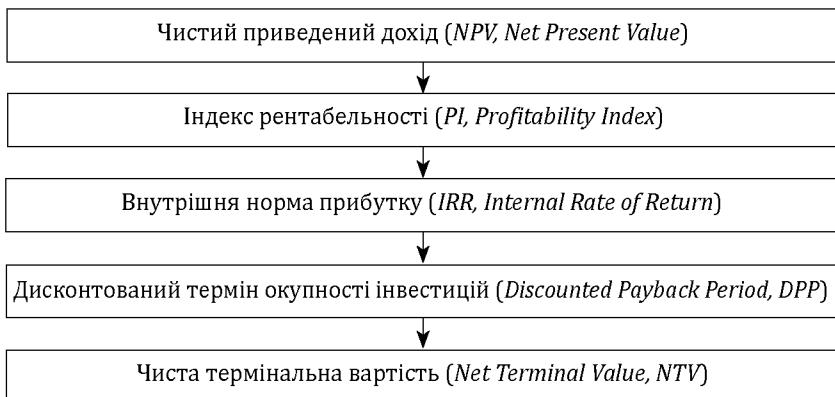


Рис. 18.7. Показники, що базуються на дисконтованих оцінках

Період окупності (PP) – це кількість періодів, за які інвестиційні витрати на інноваційний проект повністю перекриваються доходами від цього проекту.

Чиста приведена вартість (NPV , або чистий приведений дохід, чистий приведений ефект) – це сума, на яку продисконтовані чисті грошові потоки перевищують продисконтовані інвестиційні витрати за весь термін реалізації інвестиційного проекту.

Індекс рентабельності (PI , або індекс прибутковості, індекс доходності) інноваційного проекту є відношенням продисконтованих (приведених) чистих грошових потоків від інноваційного проекту до продисконтованих (приведених на ту ж саму дату) інвестиційних видатків.

Внутрішня норма прибутку (IRR , або внутрішня норма доходності, внутрішня норма ефективності) – це така ставка дисконтування, за якої одержані продисконтовані чисті грошові потоки від інноваційного проекту дорівнюють продисконтованим інвестиційним витратам.

Дисконтований період окупності (DPP) – це термін часу, за який продисконтовані чисті грошові потоки від інвестиційного проекту перевищують продисконтовані інвестиційні витрати на цей проект.

Чиста термінальна вартість (NTV) – це сума, на яку приведені до моменту кінця реалізації проекту чисті грошові потоки перевищують приведені на той самий момент часу інвестиційні витрати за весь термін реалізації інвестиційного проекту.

Рис. 18.8. Основні характеристики показників ефективності інвестиційних проектів